LCA | LinkedIn Consultant Authority

POR SAMUEL CONSTANTE

SC

POSICIONAMIENTO EJECUTIVO EN LINKEDIN

Tu próximo cliente ya te está investigando.

Antes de responder un correo o aceptar una reunión, abre tu perfil. Lo que encuentra decide si conversa contigo o sigue de largo.

Ghostwriting estratégico para consultores, directivos y especialistas B2B.

DESLIZA ↓

LO QUE DICEN LOS DECISORES

Los ejecutivos eligen a quien ya demostró su criterio.

Una encuesta a 3.484 ejecutivos muestra qué pesa cuando evalúan a un proveedor.

73%

confía más en el contenido experto de una organización que en su material de marketing para evaluar sus capacidades.

86%

probablemente invitaría a una licitación a quien publica contenido de calidad de forma constante.

9 de 10

están más abiertos al contacto comercial de quien publica contenido de calidad de forma constante.

95%

de los clientes B2B no está buscando proveedor en este momento. Cuando lo necesite, recordará a quien ya conoce.

Fuente: Edelman y LinkedIn, B2B Thought Leadership Impact Report 2024. Encuesta a 3.484 ejecutivos en 7 países. El dato del 95% es del Ehrenberg-Bass Institute, citado en el mismo informe.

EL PROBLEMA

Sabes mucho. Tu perfil no lo muestra.

Ve un cargo, no lo que resuelves
Tu perfil dice dónde trabajas, no por qué contratarte.

Tu red no sabe recomendarte
Conocen tu empresa, no para qué acudir a ti.

No tienes tiempo para escribirlo
Tu criterio vive en reuniones y proyectos, no en publicaciones.

PARA QUIÉN ES LCA

Consultores y especialistas

Profesionales independientes y socios de firmas que necesitan que su experiencia se entienda sin explicarla en cada reunión.

CEOs, gerentes y directivos

Líderes a quienes sus clientes investigan antes de responder, y empresas que quieren posicionar a su equipo directivo con una voz propia para cada uno.

EL MÉTODO LCA

Escribo con tu voz, a partir de tu experiencia. Tú apruebas cada texto.

1. **Presentar**
   Tu perfil explica qué resuelves, para quién y por qué contratarte.

2. **Mostrar**
   Tus primeras publicaciones presentan tu criterio a tu red.

3. **Ser reconocido**
   Una línea de contenido constante muestra cómo analizas los problemas de tu sector.

4. **Convertir**
   El interés se convierte en conversaciones, con una oferta y un contacto claros.

5. **Mantener**
   Publicaciones y newsletter para que te recuerden cuando aparezca la necesidad.

La autoridad no se construye aparentando saber más, sino comunicando el criterio que ya tienes.

POSICIONAMIENTO 12 SEMANAS

Tú aportas la experiencia. Yo me ocupo de escribir.

12	Sem. 2	≈1 h
semanas de programa	tu perfil nuevo ya está publicado	por semana de tu tiempo

SEM. 1–4

Fundamentos de autoridad

Entrevista, diagnóstico frente a referentes de tu sector, perfil nuevo y primeras publicaciones.

SEM. 5–8

Visibilidad estratégica

Publicación constante, comentarios donde está tu cliente ideal y crecimiento de red dirigido.

SEM. 9–12

Consolidación

Más de lo que funcionó, reporte final y plan para sostener tu posición.

LO QUE RECIBES

- Perfil completo y optimizado
- Hasta 50 publicaciones con tu voz
- 6 newsletters y 4 documentos
- Guía de tu voz y banco de ideas
- Reporte mensual de resultados
- 3 sesiones de seguimiento

CÓMO TRABAJAMOS

Tu reputación es lo primero. Por eso trabajo con reglas claras.

Garantía de voz

Si las primeras publicaciones no suenan a ti, se reescriben.

Revisas cada texto

Lo recibes antes de publicarse y pides los ajustes que quieras.

Sin tu contraseña

Nunca la pido. Solo uso herramientas autorizadas por LinkedIn.

Nada inventado

Cada publicación sale de tus casos, tus ideas y tus opiniones.

LO QUE NO PROMETO

Seguidores, clientes ni ventas en 12 semanas. Me comprometo con un perfil claro, contenido constante con tu voz y una medición honesta de lo que genera.

QUIÉN ESTÁ DETRÁS

Samuel Constante

Consultor de estrategia, marketing y comunicación B2B. Antes de escribir una línea, entiendo tu negocio: qué vendes, a quién y por qué te eligen. Escribo para que quien decide encuentre en tu perfil la experiencia que ya tienes.

POR DÓNDE EMPEZAR

Un formato para cada momento.

Perfil o página de empresa	Tu presentación, lista
Perfil y arranque	Perfil y primeras publicaciones
Posicionamiento 12 semanas	RECOMENDADO
12 semanas con embudo	Del interés a la conversación
Continuidad mensual	Presencia sostenida
Ejecutivos de tu empresa	Una voz por directivo

Para cuidar la calidad, acepto un máximo de 3 clientes del programa de 12 semanas a la vez.

SIGUIENTE PASO

Conversemos 30 minutos.

Revisamos juntos qué ve hoy un cliente en tu perfil y qué cambiaría primero. Sin compromiso.

WhatsApp +593 99 828 5626

info@samuelconstante.com

samuelconstante.com/lca

LCA | LinkedIn Consultant Authority
POR SAMUEL CONSTANTE